

# Gépjármű Flottamenedzsment

## Autó kell! – De mennyiért?

„Az utóbbi évtized legnagyobb fellendülését éli a magyar flotta-értékesítési és üzemeltetési piac, amely az elmúlt két évben megkétszereződött.”

www.hvg.hu (2006.02.02.)

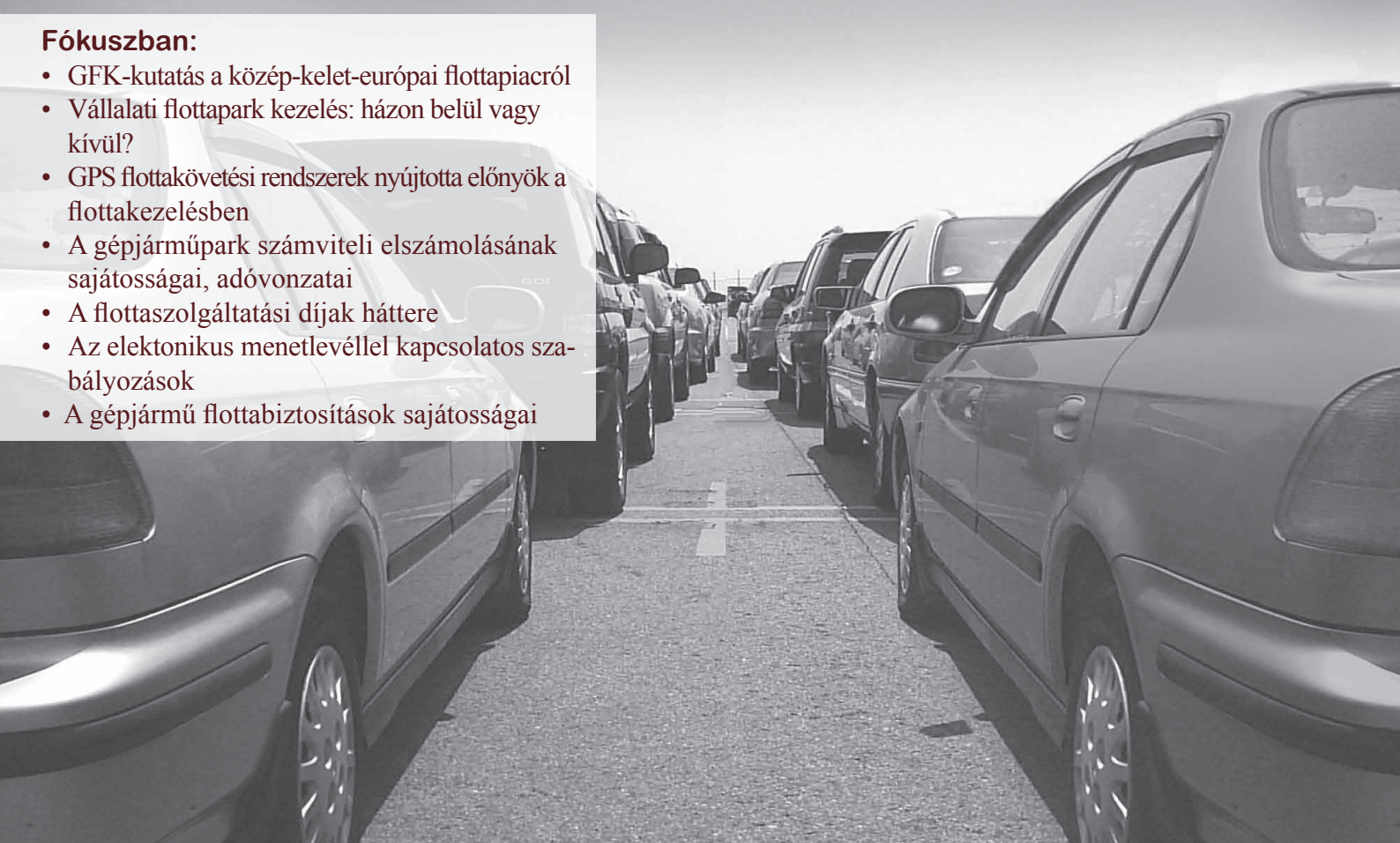
2006. július 11-12., Hotel Mercure Buda

Workshop  
2006. július 13.  
Hotel Mercure Buda

### Gépjárműpark beszerzés és pályázatás költséghatékonyan

#### Fókuszban:

- GfK-kutatás a közép-kelet-európai flottapiacról
- Vállalati flottapark kezelés: házon belül vagy kívül?
- GPS flottakövetési rendszerek nyújtotta előnyök a flottakezelésben
- A gépjárműpark számviteli elszámolásának sajátosságai, adóvonzatai
- A flottaszolgáltatási díjak háttere
- Az elektronikus menetlevéllel kapcsolatos szabályozások
- A gépjármű flottabiztosítások sajátosságai



#### A konferencia szakemberei:

**Bacher János**, cégvezető, kutatási igazgató, GfK Hungária Piackutató Kft. • **Borók János**, ügyvezető igazgató, Porsche Lízing és Szolgáltató Kft. • **Bütösi Lajos**, CEE cluster manager, SHELL Hungary Zrt. • **Csörgő József**, infrastruktúra-támogatási osztályvezető, Pannon GSM Távközlési Zrt. • **Dobó István**, gépjármű ellátási vezető, DÉMASZ NYrt. • **Egerland Zoltán**, gépjármű-gazdálkodási osztályvezető, MÁV Zrt. TÁSZ • **Eölyüs Endre**, vezérigazgató, Budapest Autópark-kezelő Zrt. • **Gáti Tamás**, vezérigazgató, LeasePlan Rt., Magyar Lízingszövetség Flotta szakbizottság vezetője, • **Gulyás Zsuzsanna**, igazgatási koordinátor, Bayer Hungária Kft. • **Pásztor Gábor**, gépjárműbiztosítási osztályvezető, Allianz Hungária Biztosító Rt. • **Siklós Márta**, adótagozat elnöke, Magyar Könyvvizsgálói Kamara • **Szabó Ákos**, ügyvezető igazgató, Electool Hungary Kft. • **Tóth Levente**, T-Mobil • **Dr. Szörényi Péter**, vezető főtanácsos, GKM Közúti Közlekedési Főosztály • **Vincze László**, flottaüzletág vezető, Budget Autó kölcsönző Kft. • **Pável Ferenc**, projectmanager, ALCAR AGROGUMI KFT.

E-mail: [conference@iir-hungary.hu](mailto:conference@iir-hungary.hu) • Web: [www.iir-hungary.hu](http://www.iir-hungary.hu) • Fax: 06-1/459-7301

## 8.30 Regisztráció, kísérőanyagok kiosztása

## 8.50 Az IIR köszöntője, az elnök bevezető szavai

**Elnök: Gáti Tamás,** Magyar Lízingszövetség Flotta szakbizottság, LeasePlan Rt., vezérigazgató



A GfK közép-kelet európai flottakutatásának ELSŐ magyarországi publikálása!

## 9.00 Nagytó alatt a hazai flottapiac

Ismerje meg a GfK közép-kelet-európában végzett reprezentatív kutatásának eredményeit a flottapiac jelenlegi helyzetéről és trendjeiről!

**Előadó: Bacher János,** cégvezető, kutatási igazgató, GfK Hungária Piackutató Kft.



A költséghatékony gépjárműpark kezelés dilemmája: saját kézben vagy kiszervezve?

Esettanulmány: Hol jelentkeznek a megtakarítások?

## 9.50 Milyen előnyei és hátrányai vannak a gépjárműpark kiszervezésének?

- Miért jó a flottamenedzsment (outsourcing) egy cégnek?
- Mekkora méretől érdemes flottazemeltetővel dolgozni? – méretbeli tényezők
- A flotta outsourcing legfőbb okai:
  - Pénzügyi és humán erőforrások felszabadulása
  - Tiszta, átlátható kontrolling a gépjárművek költségeinek tekintetében
  - Nem akarják az autópárt kitanulni
  - Szabálymegfelelések jobb biztosítása
  - Minél nagyobb a géppark és minél nagyobb geográfiai területet fog át a flottamozgás, annál több probléma jelentkezik és annál több erőforrást költ le és nehézkes az ellenőrzés, ami nem része az alaptevékenységnek
- Milyen kalkulációk előzték meg a kiszervezéshez vezető döntést?
- Milyen költségmegtakarítás érhető el?
- Dilemmák:
  - nagy flottánál egy vagy több beszállítónk legyen?
  - mennyire éri sajátjának a flottakezelő cég a vevő cég vállalati kultúráját?
  - mennyire flexibilis adott korlátokon belül a flottakezelő szolgáltatása?
- Flottamenedzsment szolgáltatások kultúrájának beillesztése a cégstratégiába
- A futamidő végén mi lesz a gépkocsi sorsa? – Dolgozói kivásárlás, beszámítási lehetőségek adóvonzatai

**Előadó: Egerland Zoltán,** gépjármű-gazdálkodási osztályvezető, MÁV Zrt. TÁSZ



## 10.30 Kávészünet

## 10.50 Gépjárműpark kezelés céges kereteken belül

- A gépjármű flottakezelés szervezeti hovatartozása, elhelyezkedése cégen belül
- A gépjármű flotta elhelyezkedése beszerzés szerint
- Miért érdemes házon belül tartani a tevékenységet?
- Milyen előnyök és hátrányok származnak ebből?
- Fókuszban a felhasználó

**Előadó: Gulyás Zsuzsanna,** igazgatási koordinátor, Bayer Hungária Kft.

## 11.30 Kerekasztal-beszélgetés a piac szereplőivel: Házon belül vagy kívül? Esetleg vegyesen?

- Outsourcing vagy nem?
- Teljes vagy részleges outsourcing? Hogyan lehet egy kézben összefogni a meglévő saját tulajdonú és bérelt járműparkot?
- Mi éri meg jobban?
- Milyen lehetőségek vannak használt autó flottakezelésére, már meglévő gépjárműpark kezelésbe adására?
- Lízings vagy bérlet?
- Ígéret és valóság: Ellentét aközött, ami megvalósul, és amit ígérnek a flottacégek
- Miért gondolják azt a kevés gépkocsival rendelkező cégek, hogy a kiszervezéssel csak rosszabbul járnának?
- A kisebb gépjárműpark is megéri a flottazemeltető cégeknek?

„80 db autó felett egy kalap alá veszik a szolgáltatók a flottákat, ugyanazt a kedvezményt kapja utána mindenki” – Igaz ez a megállapítás?

Moderátor:



**Gáti Tamás,** Magyar Lízingszövetség Flotta szakbizottság, LeasePlan Rt., vezérigazgató

Résztevők:



**Csörgő József,** infrastruktúra-támogatási osztályvezető, Pannon GSM Távközlési Zrt.



**Egerland Zoltán,** gépjármű-gazdálkodási osztályvezető, MÁV Zrt. TÁSZ



**Eölyüs Endre,** vezérigazgató, Budapest Autópark-kezelő Zrt.



**Vincze László,** flottaüzletág vezető, Pannónia Autókölcsönző Kft.

## 12.30 Ebéd

## 13.30 Miért vannak nyelvi nehézségek a bérleti díjak megbeszélésén? ...azaz összehasonlítható-e egyáltalán a két bérleti díj?

- Luxus vagy munkaeszköz a gépkocsi?
  - Lehet-e sikeres flottakezelő maga a gépkocsit használó vállalkozás?
  - Milyen új lehetőségeket nyújtanak a flottazemeltetők? Ők hogyan látják a piacot?
  - Döntés előtt mérlegelés: Teljes élettartam költség kontra beszerzési/lízings ár?
- Kockázat vagy megtakarítás?
  - Flottamenedzsment díj kialakításának szempontjai, lehetséges „szabványokat” felállítani?
  - Mennyire lehet/kell részletezni a havidíj tartalmát, a mögötte lévő díjalkulációt?
- Kinek és mire jó a maradványérték?
- Időtáv probléma: Milyen időtávra érdemes kötni a szerződést?
- Kiszolgáltatósság vagy kiszolgálás?
  - A flottakezelés szolgáltatásai (szervíz, /garanciás, garanciántúli/, biztosítás /kötelező-casco/, hozom-viszem szolgáltatás, csereautó, téli-nyári gumi, autópálya matrica, mosás...) bővíülhetnek még?
- Jelen vagy jövő?
  - Piacpusztítás vagy piacépítés zajlik-e ma Magyarországon?
  - Mit tehetünk egy fejlődő piac jövőjéért?

**Előadó: Borók János,** ügyvezető igazgató, Porsche Lízings és Szolgáltató Kft.



Mit mérlegeljünk a gépkocsipark és ahhoz kapcsolódó biztosítások beszerzésénél?

## 14.30 A sikeres pályázat, tendereztetés és közbeszerzés folyamatának kritikus lépései

- Az ügyfél és a lízingscégek közti beiktatott cégek szerepe a piacon
- Hogyan kell egy tendert jól megírni? Közbeszerzéseknél ez különösen fontos
- A pályázat /tendereztetések során a beszerzés a car fleet munkájának hatékony összehangolása

Előadói egyeztetés folyamatban

## 15.10 Kávészünet

## 15.30 Mit érdemes figyelembe venni a gépjárműparkra kötött flottabiztosításoknál?

- Hol van a határa a liberalizációnak a biztosítási piacon? Van-e generikus termék?
- Milyen szempontokat vesz figyelembe a biztosító a díjtétel/ajánlat meghatározásakor?
- Adatszolgáltatások különböző piaci kultúrákban
- Kárrendezési folyamat flottaspecifikus jellege

**Előadó: Pásztor Gábor,** ügyvezető igazgató, Allianz Hungária Biztosító Rt.



## 16.10 Az első konferencianap vége, az elnök zárszava

## 8.30 Regisztráció, kísérőanyagok kiosztása

## 8.50 Az IIR köszöntője, az elnök bevezető szavai

**Elnök: Egerland Zoltán, gépjármű-gazdálkodási osztályvezető, MÁV Zrt. TÁSZ**



**Tereptsen értéket innovatív eszközökkel! – technológiai megoldások a flottakövetésben**

## 9.00 Flotta menedzsment alternatívák és technológiai megoldások

- Nagyvállalati flottamenedzsment fejlődése és főbb jövőbeni elképzelések a DÉMÁSZ-nál
- Milyen költség megtakarítási lehetőségei vannak a GPS flottakövetésnek?
  - eredmények és elvárások
  - konkrétumok,
  - nem kívánatos események
  - gépjármű vezetői trükkök
- GPS használat személyi és üzemi gépjárműveknél a személyiségi jogok fényében
- Kiválthatja-e az elektronikus menetlevél a papíros menetlevelet?
- Fejlesztési irányok és műszaki elvárások

**Előadó: Dobó István, gépjármű ellátási vezető, DÉMÁSZ NYRT.**



## 10.00 A telemetria a működési kiválóság szolgáltatásában

- A mobil szolgáltatók kihívásai a vállalati szegmensben
- A T-Mobile vállalati értéknövelő szolgáltatási koncepciója
- Cél a költséghatékonyság: a telemetria jelentősége a modern vállalatok működésében
- A telemetria és a rá épülő szolgáltatások áttekintése és piaci pozicionálása
- Hogyan szolgálja a Flottakövető Plusz szolgáltatás a működési hatékonyságot?
- Esettanulmányok: néhány piaci példa a működési hatékonyság növelésére a Flottakövető Plusz szolgáltatás segítségével

**Előadó: Tóth Levente, igazgatóhelyettes Vállalati Ügyfelek Értékesítési Igazgatóság Magyar Telekom Nyrt. Mobil Szolgáltatások ÜzletágT-Mobile**



## 10.50 Kávészünet

## 11.10 Mibe kerül a gépjárműpark fenntartása? – költségek és adók elszámolása

- Vállalati autók kapcsolatos adóterhek, elszámolások – pénzügyi vonzatai vannak ezeknek. Mi van akkor, ha céges autót magán célra használnak és fordítva?
- Gyorsan változnak a szabályozások: milyen változások várhatók az elszámolásban?
- Probléma: Üzemanyagnorma esetén az APEH ritkán fogad el ezzel ellenkező szakértői véleményt. Hogyan lehet az APEH-et meggyőzni erről?
- Benzinkártya elszámolhatóság
- Adózási előnyök – hátrányok az egyes használati – vásárlási módokatknál
- Munkaköri / juttatási gépkocsi elszámolási nehézségei
- A fuvarozásban használt adómentes üzemanyag megtakarítás (mint „bérelem”) meddig lesz még érvényben Magyarországon? Ez ugyanis ellenkezik az EU irányelvekkel.

**Előadó: Siklós Márta, adótagozat elnöke, Magyar Könyvvizsgálói Kamara**



**Gumiabroncs és üzemanyag: a legjelentősebb költségtényezők**

## 12.00 Gördülékeny kényelem – guruló forintok

- Mindenre gondolt?
- Milyen feladatok és teendők merülnek fel a szakszerű kerékmenedzsment során? Hogyan lehetünk a gumiabroncs-gazdálkodás szakértői?
  - Miért fontos a szakszerű javítás? Mennyit jelenthet az Ön ügyfelének a megfelelő állapotvizsgálat, hibafelmérés? Lejelentés egyenlő tájékoztatás?!
  - Milyen hibákat tudunk elkövetni a kerékcseré, abroncsszerelés, szezonális csere során? Szarvashibákról és apró bakikról, valamint azok elkerüléséről ösztönöz.
  - Gumiabroncs őrzés? Gondozás? Karbantartás? Esetleg GAZDÁLKODÁS?
- Mik jelentik a legnagyobb problémát és kényelmetlenséget? Hol vannak a szolgáltatás buktatói? És milyen megoldások léteznek?
- Aminek teljesülnie kell: biztonság, kényelem és gazdaságosság – de mit is jelent ez valójában?

- Trükkök, fogások, tippek, ötletek – hosszú pórázon az ügyfél
- Kifogáskezelés, avagy a Gyakran feltett kérdések...

**Előadó: Pável Ferenc, keréktár projectmanager, ALCAR AGROGUMI KFT.**



## 12.30 Ebéd

## 14.00 Üzemanyag management – benzinköltségek kordában tartása

- Mire jó egy üzemanyag kártya? Megtakarítási lehetőségek: készpénz versus üzemanyag kártya
- Az üzemanyag kártya SZOLGÁLTATÁSOK által nyújtott egyéb, adminisztratív költségmegtakarítási lehetőségek
- Üzemanyag árazási trendek és stratégiák, azok összehasonlítása és egyéb lehetőségek (listaár versus kútár)
- Nem mindegy: az üzemanyagminőség, mint megtakarítási forma

**Előadó: Bütösi Lajos, CEE Cluster Manager, SHELL Hungary Zrt.**

## 14.50 Kávészünet

**Hogyan követi a szabályozás a technológia fejlődését?**

## 15.10 Tájékoztadjon az elektronikus menetlevéllel kapcsolatos szabályozásokról!

- Jelenleg hol tart a gépi menetlevél, fuvarlevél bevezetésének a kérdése a hivatalos szerveknél? Milyen előírások, szabályzások várhatók a témában?
- Miért nem fogadja el az elektronikus menetlevelet hivatalos okmányként a rendőrség?
- Mikortól lesz hivatalos bizonylatként elfogadva az elektronikus menetlevél? Milyen követelményeknek kell megfelelni szoftver és hardver oldalról egyaránt? Hogyan tudják majd az „egyszerű” sofőrök ezeket kezelni?

**Előadó: Dr. Szörényi Péter, vezető főtanácsos, GKM Közúti Közlekedési Főosztály**

## 15.50 A második konferencianap vége

## 16.00 Az elnök zárszava

A gördülékeny kényelem



**Tárolja kerekeit Nálunk**



**Hozza hozzánk, bizza ránk!**

**Kényelmes**  
Mert mi gondoskodunk a kerekek mozgatásáról, szállításáról.

**Biztonságos**  
Mert a kerekek szállítása és tárolása alatt 100%-os anyagi felelősséget vállalunk.

**Gazdaságos**  
Mert a tárolás technológiája garantálja a hosszú élettartamot és minőséget, a gépkocsi kerékcseréi rövid időt vesznek igénybe.

**Flották, gumiszervizek, autókerekedések számára egyedi konstrukciók!**

www.kerektar.hu info@kerektar.hu (1) 430-67-27 (94) 365-017

ALCAR Partner

## Gépjárműpark beszerzés és pályáztatás költségghatékonyan

### 1. Milyen tényezőket mérlegeljen a pályázati kiírás előtt?

- Milyen finanszírozási megoldást érdemes választani?
- Milyen devizában keletkeznek a cég árbevételei?  
– kockázatkezelés
- Kritikus pont: az értékcsökkenés és a maradványérték meghatározása: Kilométerben vagy években gondolkozzunk?
- Hogyan kalkuláljuk a gépkocsik futásteljesítményét?

### 2. Hogyan értékelje a beérkezett pályázati anyagokat és milyen buktatókra figyeljen?

- Az értékelés alapja: Total Cost of Ownership (TCO)!
- Milyen költség elemeket tartalmaz a TCO?
- Milyen elvárás minőséglistát érdemes felállítani a szolgáltatókkal szemben?

- Szolgáltatások technológiai támogatottsága és vállalaton belüli felhasználhatósága
- A szolgáltatók díjkalkulációja mögötti mozgatórugók és összefüggések

### Ön hogyan értékelné a beérkezett pályázati anyagokat?

– Érvek és ellenérvek interaktív feladat keretében!

- Biztosan figyelembe vett minden szempontot a pályázati anyagok értékeléséhez?
- Milyen súllyal esnek latba a fenti kritériumok?
- Más hogyan döntene ugyanebben a situációban?

A pályázati anyagok kis csoportban történő kiértékelésével kiderül, mennyire lehet objektív vagy éppen szubjektív a döntés.

**Döntési szituáció**

### Workshopvezető:

**Szabó Ákos, ügyvezető igazgató,  
Electool Hungary Kft.**



Az elmúlt 10 évben beszerzési vezetőként és központi beszerzési igazgatóként dolgozott. 2004-től az Electool ügyvezető igazgatója és szakmai projektvezetőként több multinacionális ügyfélnek végzett a gépjárműlízings tendereket az elmúlt időben. Előzőleg a MOL Rt. beszerzési vezetőjeként az IT eszközök és szolgáltatások, az egyéb nem termelési célú

eszközök, MRO termékek és professzionális szolgáltatások beszerzéséért volt felelős. Kiemelkedő tapasztalatai vannak lízingelt gépjárművek beszerzése, valamint a szolgáltatáshoz kapcsolódó minőségbiztosítás és szállítómínősítés területén. A MOL Rt. piactéri projektjének egyik vezetőjeként gyakorlati tapasztalatokat szerzett piactéri rendszerek bevezetésével és üzemeltetésével kapcsolatosan is. Korábbi munkahelyén, az Eridania Béghin-Say magyarországi részvénytársaságainál létrehozott és irányított egy széles spektrumot átfogó központi beszerzési szervezetet.



## Több mint flottakövetés...



## MOBIL MUNKA SZERVEZÉS

www.hirot.hu  
CASON Mérnöki Rt.  
H-2030 Érd, Velencei út 37  
T: +36 (23) 522-100 F: +36 (23) 522-190

## Jöjjön el rendezvényünkre, ha:

- kíváncsi a gépjármű flottapiac jelenlegi helyzetére Magyarországon és a környező közép-kelet európai országokban
- keresi a vállalati **flottapark kezelés legjobb gyakorlatát**
- tájékozódni szeretne a gépjárműpark **számviteli elszámolásának sajátosságairól és adóvonzatairól**
- érdeklik a **GPS flottakövetési rendszerek** és az ezzel elérhető **előnyök**
- többet szeretne megtudni a **flottaüzemeltető vállalatok díjmeghatározásáról**
- meg szeretné ismerni az **elektronikus menetlevéllel** kapcsolatos szabályozást

Ajánlom figyelmébe a konferenciát követő „**Gépjárműpark beszerzés és pályáztatás költséghatékonyan**” c. **workshopot**, amely kézzelfogható segítséget nyújt a vállalati beszerzési szakembereknek arra vonatkozólag, hogyan kezeljék **hatékonyan a pályáztatási folyamatot** és milyen szempontok alapján **értékeljék a beérkező pályázati anyagokat**.

Szeretettel várom Önt is rendezvényünkre **2006. július 11-13-án!**

Üdvözlettel:



*Nagy Tünde*

**Nagy Tünde**  
projektvezető

Ui: Használja ki határidős kedvezményeinket és jelentkezzen még ma faxon (36/1/459-7301), e-mailen ([conference@iir-hungary.hu](mailto:conference@iir-hungary.hu)), vagy regisztráljon megújult honlapunkon: [www.iir-hungary.hu](http://www.iir-hungary.hu) !

### Rendezvényünk szólni kíván:

#### A flottamenedzsment piac keresleti oldalán:

- vállalati járműüzemeltetési vezetőkhez, facility/flotta menedzserekhez, carfleet menedzserekhez
- gépjármű flottakezelésben érintett beszerzési igazgatókhoz/osztályvezetőkhez, pénzügyi vezetőkhez és logisztikai igazgatókhoz

#### A flottamenedzsment piac kínálati oldalán:

- flottaüzemeltető és finanszírozó vállalatok vezérigazgatóihoz, ügyvezető igazgatóihoz
- biztosító cégek gépjármű-biztosításért felelős vezetőihez
- márkakereskedők flottaértékesítési/flottakezelési vezetőihez
- beszerzéssel, pályáztatással foglalkozó foglalkozó szolgáltató cégek illetékes vezetőihez

### Szponzoráció és kiállítás:

*Éljen a célzott marketingtevékenység lehetőségével, mutassa be termékeit és szolgáltatásait kétnapos fórumunkon!*

#### Rendezvényünk alkalmat kínál:

- Személyes kapcsolatépítésre potenciális vevőivel és célcsoportja döntéshozóival,
- Cége ismertségének és elismertségének növelésére,
- Szakmai kompetenciájának prezentálására,
- Imázsépítésre és -formálásra,
- Lépéselőny megszerzésére a konkurenciához képest.



**További információk:**  
**Nagy Péter,**

Telefon: 459-7322

E-mail: [peter.nagy@iir-hungary.hu](mailto:peter.nagy@iir-hungary.hu)

**Csoportos kedvezmény:** Egy cégtől két fő jelentkezése esetén a második fő a rendezvény díjából 20%, három fő esetén a harmadik fő 30% árkedvezményben részesül!

- Igen, részt veszek a konferencián (2006. július 11-12.)
- Igen, részt veszek a workshopon (2006. július 13.)
- Igen, érdekel a szponzoráció/kiállítás lehetősége

H00304

## 1. Résztvevő:

Vezetéknév \_\_\_\_\_ Keresztnév \_\_\_\_\_  
Beosztás \_\_\_\_\_ Osztály \_\_\_\_\_  
Tel. \_\_\_\_\_ Fax \_\_\_\_\_  
E-mail\* \_\_\_\_\_  
Aláírás \_\_\_\_\_

## 2. Résztvevő:

Vezetéknév \_\_\_\_\_ Keresztnév \_\_\_\_\_  
Beosztás \_\_\_\_\_ Osztály \_\_\_\_\_  
Tel. \_\_\_\_\_ Fax \_\_\_\_\_  
E-mail\* \_\_\_\_\_  
Aláírás \_\_\_\_\_

## 3. Résztvevő:

Vezetéknév \_\_\_\_\_ Keresztnév \_\_\_\_\_  
Beosztás \_\_\_\_\_ Osztály \_\_\_\_\_  
Tel. \_\_\_\_\_ Fax \_\_\_\_\_  
E-mail\* \_\_\_\_\_  
Aláírás \_\_\_\_\_

**Kérjük, hogy amennyiben nem ezen űrlapon regisztrál rendezvényünkre, a címzés melletti kódot szíveskedjen jelentkezésén feltüntetni!** Ha adatai tévesek, kérjük hívja a 0036/1/459-7305 számot, vagy írjon a [conference@iir-hungary.hu](mailto:conference@iir-hungary.hu) címre!

## Érdekelnek a következő témákról szóló konferenciák:

- minden téma
- cégvezetés
- stratégia/szervezés/outsourcing
- projektmenedzsment
- jog
- értékesítés/kereskedelem
- marketing
- PR
- ügyfélkapcsolat
- pénzügy
- kontrolling/belső ellenőrzés
- személyügy/HR
- beszerzés
- logisztika/szállítmányozás
- minőségügy
- műszaki/karbantartás
- termelés
- informatika
- telekommunikáció
- bank
- biztosítás
- energia
- egészségügy/gyógyszeripar
- ingatlan/építőipar
- állami szektor/közigazgatás
- asszisztens/titkárság
- készségfejlesztő tréningek
- egyéb:

## Hány főt foglalkoztat az Ön cége?

- 20-nál kevesebb
- 21-50
- 51-100
- 101-200
- 201-500
- 501-1000
- 1001-5000
- 5001-nél több

## Helyszín

### Hotel Mercure Buda

1013 Budapest, Krisztina krt. 41-43. Tel: 488-81-00

\*\* Parkolás: résztvevőink számára ingyenes parkolási lehetőséget biztosítunk szálloda mögötti parkolóban. A parkolás feltételeit a jelentkezést visszaigazoló levelünk tartalmazza.

## Van még kérdése?

Koncepció: Nagy Tünde 0036/1/459-7311  
Ügyfélszolgálat: Zölei Ágnes 0036/1/459-7300  
Marketing: Pinczés Dávid 0036/1/459-7316  
Szponzoráció: Nagy Péter 0036/1/459-7322

Jelentkezésének beérkezése után visszaigazolást és számlát kap tőlünk. Kérjük az összeget szíveskedjen a rendezvény előtt átutalni és a számlaszámot, valamint a résztvevő nevét a befizetési csekkben feltüntetni. A rendezvényre való bejutás csak akkor garantált, ha befizetése cégünkhöz 3 munkanappal a rendezvény előtt beérkezett. Ha átutalása a rendezvény kezdete előtt 2 héten belül történik, kérjük azt a rendezvény napján a regisztráláskor a pénzes utalvány feladóvevényével igazolni. Fizetési késedelem esetén a résztvevő minden felszólítási- és inkasszódíj megtérítésére kötelezett. Esetleges program- és helyszínváltoztatás jogát fenntartjuk.

**Visszalépés:** Csak írásban lehetséges. A részvétel visszamondása esetén 20.000 Ft+áfa, a rendezvényt megelőző 2 héten belüli lemondás esetén 40.000 Ft+áfa adminisztrációs költséget számolunk fel. A rendezvényt megelőző 2 munkanapon belüli lemondás esetén a résztvevő a teljes részvételi díjat köteles megtéríteni. A bejelentett résztvevő részvételének módosítása meghatározott feltételek mellett lehetséges.

Számlázásicím \_\_\_\_\_  
Cégnév \_\_\_\_\_  
Irányítószám \_\_\_\_\_ Helység \_\_\_\_\_  
Utca/Postafiók \_\_\_\_\_

## A rendezvényen való részvételt engedélyező személy:

Vezetéknév \_\_\_\_\_ Keresztnév \_\_\_\_\_  
Beosztás \_\_\_\_\_ Osztály \_\_\_\_\_

## CSOPORTOS KEDVEZMÉNY:

Amennyiben egy cégtől több résztvevő jelentkezik ugyanarra a rendezvényre, a második résztvevő 20%, a harmadik résztvevő 30% árkedvezményben részesül.

Mindkét kedvezmény egyidejű megléte esetén először a határidős kedvezmény kerül érvényesítésre.

\* E-mail címének megadásával hozzájárul ahhoz, hogy az IIR további rendezvényeiről elektronikus úton is kapjon tájékoztatást.

## Részvételi díj

Konferencia (2006. július 11-12.)	207.900+áfa
Workshop (2006. július 13.)	125.900+áfa
Konferencia és workshop	289.900+áfa

A részvételi díj tartalmazza a dokumentáció, ebéd, kávé, üdítő és a \*\*parkolás költségeit. Rendezvényeinken kép- és hangfelvétel készülhet.